

本日の講座内容

- ・ AIDMAの法則



AIDMAの法則とは？



Attention (注意)

- ・新情報
- ・意外性
- ・無料
- ・片手間
- ・不労
- ・ほったらかし



「全く新しいダイエット手法！たった1ヶ月で10kg痩せる食べるだけダイエット」

Interest (興味・関心)

- ・ターゲットの問題を煽る
- ・ターゲットの欲求を刺激する



「無理な食事制限をしてリバウンドした経験はありませんか？ジョギングを始めて1週間経たずにやめてしまった経験はありませんか？カロリーを気にしすぎてダイエットが苦痛になった経験はありませんか？もしそうであれば、今すぐやめて下さい。そんな無理をしなくとも簡単に痩せる方法があります。」

Desire (願い・欲求)

- ・ベネフィットの提示
- ・期待感を高める



「あなたにもらいたいのは、毎朝1回このドリンクを飲むだけ。1ヶ月続けてください。それだけで構いません。1ヶ月後にはくびれボディが手に入り、鏡を見るのが楽しくて仕方なくなります。友だちにもどうやって痩せたのかしつこく聞かれるでしょう。誰もが羨むようなパーフェクトボディがこの1杯によって作られます。」

Memory (印象・記憶)

- 科学的な数値に基づく証明
- 権威ある専門家の意見
- お客様の証言
- 自社独自の強み

「この商品は、アメリカ発祥の新手法です。〇〇大学の研究チームが～～という成分を発見し、200名に対して実験を行ったところ、～～という結果が出ました。実際にこの商品を使ったモニターの方々の声を御覧ください。

Action (行動)

- ・希少性
- ・限定性
- ・保証
- ・行動喚起



「現在、夏のダイエットキャンペーン実施中のため、通常価格20,000円のところを、特別価格9,800円でのご提供になります。1ヶ月後、体重の変化がなければ、代金は全てお返しいたします。今すぐ下のお申し込みフォームに記入してください。キャンペーンは残り3日で終了です。」